

Finaps

Finaps is een start up (opgericht november 2010) en levert software producten voor de financiële dienstverlening. Wij hebben een aantal “off the shelf producten”, wij bouwen maatwerk oplossingen en wij leveren project management en prouct support voor onze klanten. Onze producten zijn altijd een samenwerking tussen vak specialisten in combinatie met een innovatief webapplicatie platform. Finaps heeft partnerships en werkt nauw samen met de volgende oragnisaties:

- > Mendix – Een software leverancier met een innovatief ontwikkel platform (www.Mendix.com)
- > CV-OK – Een marktleider op het gebied van pre-employment screening (www.cv-ok.nl)
- > BMO – Een bureau voor management ondersteuning en secretariele dienstverlening

Finaps bidet de volgende producten en diensten aan:

Producten:

- The Audit Factory (www.theauditfactory.com)
- STAR (Sustainability Through Assessing Risk)

Diensten:

- Maatwerk oplossingen voor financiële dienstverlening, hieronder leveren wij de volgende diensten:
 - Solution design
 - Software ontwikkeling (agile ontwikkeling)
 - Project management (Scrum methodologie)
 - Trainingen
 - Test management
 - User Group management

Finaps telt momenteel 7 medewerkers en is op weg naar de volgende stap. Ondernemersschap, energie en op zoek zijn naar iets nieuws/ een uitdaging zijn eigenschappen die wij in een stagair zoeken. Wij zijn gekomen waar wij zijn door tijd te nemen voor analyse en plannen maar ook door doen.

De Stage

Als stagair zal je betrokken zijn in het opstellen van een Sales & Marketing plan voor een van onze producten, het inrichten van het commerciële kanaal voor dit product en het uitvoeren van Sales & Marketing activiteiten voor dit product.

Wij zijn op zoek naar een pro-actieve stagair die niet bang is om een gesprek aan te gaan met een potentiële klant (zowel telefonisch als face-2-face).

De stagair moet in staat zijn kennis tot zich te nemen waar hij/ zij eventueel nog niet bekend mee is (software producten, audit tooling, financiële dienstverlening) en bekend zijn met de theoretische marketing & sales kaders en deze kennis in de praktijk weet te brengen.

We zoeken een ondernemende stagair die er energie van krijgt om tijdens de stage opdracht zijn bestaande kennis te vertalen naar concrete resultaten.

Bij het aannemen van een stagair begrijpen wij dat er bepaalde eisen zijn vanuit het opleidings instituut om aan te voldoen op het gebied van begeleiding en tijd vrijmaken voor de onderdelen op te leveren naar opleidings instituut. Binnen Finaps ondersteunen wij dit en zullen bij aanvang van de stage een plan en afspraken voor maken.

Als stagair ben je verantwoordelijk voor / betrokken bij:

- Opstellen van een product activation / sales & marketing plan(nen)
- Opstellen van midden tot lange termijn marketing & sales plan(nen)
- Pricing strategie uitwerken voor een product
- Uitvoeren van sales en marketing activiteiten

Kennis

- Sales & Marketing theorieën
- Sales & Marketing kanalen

Vaardigheden

- Sales
- Marketing
- Markt onderzoek
- Goede beheersing van de Nederlandse taal

Competenties

- Een teamplayer die alleen kan opereren
- Ondernemerschap
- Flexibiliteit